

Négociateur Technico-Commercial

Fiche
RNCP

Mise à jour : janvier 2024



Public

- Salariés d'entreprise
- Personnes en reconversion professionnelle
- Demandeurs d'emploi
- Etudiants

Prérequis & conditions d'admission

Niveau :

- Bac ou expérience professionnelle de 3 ans

Profil :

- Avoir un excellent relationnel
- Posséder de bonnes qualités d'écoute
- Être persévérant
- Avoir de bonnes capacités d'adaptation
- Aimer le travail en équipe

Condition d'admission & délais d'accès :

- Validation des prérequis
- Entretien de motivation
- En moyenne entre notre premier contact et votre entrée en formation il se passe 1 mois

Modalités

- Formation en alternance
- Formation continue
- VAE

Financements

- Contrat d'apprentissage
- Contrat de professionnalisation
- Pro-A
- CPF

Pour plus d'infos sur les modalités d'accès et les financements, rendez-vous sur notre page dédiée : <https://unlearn-school.fr/tarifs-et-financement/>

- France Travail
- Transitions Pro



Objectifs

- Élaborer une stratégie commerciale omnicanale pour un secteur géographique défini
- Prospecter et négocier une proposition commerciale

Débouchés

- Technico-commercial
- Chargé d'affaires
- Commercial(e)
- Attaché(e) commercial(e)

Programme

Élaborer une stratégie commerciale omnicanale pour un secteur géographique défini

- > Assurer une veille commerciale pour analyser l'état du marché
- > Organiser un plan d'actions commerciales
- > Mettre en œuvre des actions de fidélisation
- > Réaliser le bilan de l'activité commerciale et rendre compte
- > Maîtriser Word/PowerPoint/Excel

Prospecter et négocier une proposition commerciale

- > Prospecter à distance et physiquement un secteur géographique
- > Concevoir une solution technique et commerciale appropriée aux besoins détectés
- > Négocier une solution technique et commerciale
- > Communiquer avec le client
- > Communiquer avec les clients anglophones



Durée

- Durée totale de la formation : **65 jours soit 455 heures**



Modalités d'évaluation

Formation sanctionnée par le passage du **Titre Professionnel** de :

Négociateur technico-commercial

Titre de **niveau 5**, inscrit au RNCP (RNCP34079), délivré par un jury de professionnels.

La formation est composée de **2 Blocs de compétences** qui peuvent être validés de façon indépendante :

Modalités d'évaluation pour chaque bloc

Évaluation par un jury (formation en alternance et VAE) :

- Mise en situation professionnelle ou présentation d'un projet réalisé en amont de la session, éventuellement complétée par d'autres modalités d'évaluation : entretien technique, questionnaire professionnel, questionnement à partir de production(s)
- Dossier faisant état des pratiques professionnelles du candidat
- Résultats des évaluations passées en cours de formation pour les candidats issus d'un parcours de formation

Compétences évaluées

Bloc 1 – Élaborer une stratégie commerciale omnicanale pour un secteur géographique défini

RNCP34079BC01

Compétences évaluées :

- Assurer une veille commerciale pour analyser l'état du marché
- Organiser un plan d'actions commerciales
- Mettre en œuvre des actions de fidélisation
- Réaliser le bilan de l'activité commerciale et rendre compte

Bloc 2 – Prospecter et négocier une proposition commerciale

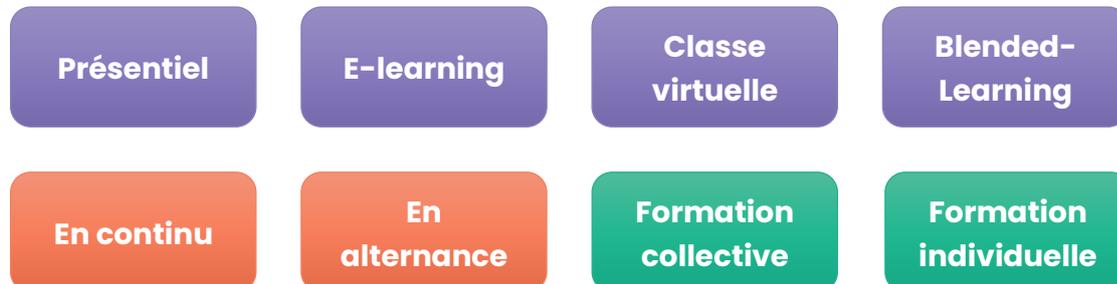
RNCP34079BC02

Compétences évaluées :

- Prospecter à distance et physiquement un secteur géographique
- Concevoir une solution technique et commerciale appropriée aux besoins détectés
- Négocier une solution technique et commerciale

Méthodes et Moyens pédagogiques

Modalités de formations possibles



Moyens pédagogiques

- Présentiel :
 - Salle de formation équipée : Paper-Board, Télé connectée
 - Un ordinateur par apprenant avec connexion internet
- E-learning :
 - Accès plateforme LMS
- Classe virtuelle :
 - Compte sur un outil de visio
- Supports de cours et d'exercices
- Équipe pédagogique composée de professionnels métier

Méthodes et techniques pédagogiques

- Présentiel :
 - Apports théoriques en salle
 - Mises en situation pratiques en plateau technique
 - Jeux de rôles et cas pratiques
 - Exercices individuels et en sous-groupes
 - Application réelle lors des périodes de stage
- Distanciel :
 - Autoformation accompagnée
 - Etudes de cas corrigées
 - Exercices / quiz à la fin de chaque cours
 - Forum d'échanges
 - Cours en live possibles
 - Suivi personnalisé

Accessibilité aux personnes en situation de handicap

Vous êtes en situation de handicap ?
Nous pouvons mettre en place des adaptations pour vous permettre de suivre la formation.



Rendez-vous sur notre page dédiée pour plus d'informations : <https://unlearn-school.fr/informations-pratiques/>